

IHR ANLIEGEN UND UNSERE ANGEBOTE – VERNETZT ÜBER UNSEREN FRAGENKATALOG

Wir laden Sie ein, aus unserem Schlag-, Stich- und Reizwörterkatalog Ihren persönlichen **Logistik-Wunschzettel** zusammenzustellen. Wir analysieren und strukturieren diesen und heben Ihre Wünsche auf das Anspruchsniveau der Logistiksuite (Beratung, Planung, Coaching, Workshop, Facts-Meeting etc.).

ANZINGER Logistik GmbH
Weidenweg 28
A 4209 Engerwitzdorf

T +43 732 77 55 88
office@anzinger-logistik.at
www.anzinger-logistik.at



**EINE GUTE
ZUSAMMENARBEIT
BEGINNT MIT
EINEM GUTEN
GESPRÄCH**

Wir freuen uns
über Ihre
Kontakt-
aufnahme!

ANFORDERUNGEN

Ich will

- einfachere Lagerung / Transport von Waren
- Komplexitätsreduktion
- Lösungen für die Lagerung und Kommissionierung von Waren
- Effizienz (schneller, höhere Qualität durch sichere Lagerung), Verbesserung der Geschäftsprozesse / Abläufe (Prozesskette)
- Kostensenkung
- Zeitersparnis
- Termintreue
- geringere Reklamationen
- besseres Arbeitsumfeld für die Mitarbeiter unserer Kunden
- die benötigten Waren / Produkte zum richtigen Zeitpunkt in der richtigen Menge und Qualität am Bestimmungsort / Verwendungsort; Lieferfähigkeit

Ich benötige

- Beratung
- Planung
- Produkte für Lager- und Betriebseinrichtungen
- Informationen, was sich in der Branche tut („up to date“ sein)
- Informationen über neue Konzepte
- Hilfestellung bei Kundenaufträgen durch geeignete / innovative Systeme wie z.B. Lagertechnik, Regale, Behälter, Fördertechnik etc.
- einen kompetenten Ansprechpartner für die gesamte Problemlösung

PROBLEME

Lagerleiter

- zu wenig Platz
- Artikel werden nicht gefunden
- falsches / ungeeignetes Lagersystem
- lange Wege
- Mitarbeiter mit der Suche und nicht mit Kundenaufträgen beschäftigt
- chaotisches Lager
- hohe Lagerkosten
- starke Improvisation
- Finden von Artikeln
- falsche Lagerstände
- Bruch von Ware
- abhängig von Mitarbeitern (nur die wissen, wo was zu finden ist)
- Nachkaufbarkeit der Produkte
- Servicepartner

Geschäftsleitung / Betriebsleitung

- hohe Kosten
- nicht lieferfähig
- Kundenprozesse nicht erfüllbar
- Qualitätsprobleme
- lange Durchlaufzeiten der Aufträge
- „Lager hat keinen Nutzen, kostet nur“ → hat keinen direkten Output
- unflexibel
- braucht Mitarbeiter, Platz und kostet zu viel

Einkauf

- zu geringen Kosten ein geeignetes System einkaufen

ANSPRÜCHE UND ERWARTUNGEN

Lagerleiter / Projektleiter

- beste Lager- / Raumnutzung mit der „neuen“ Lösung
- flexibles System, welches einfach auf Änderungen der Geschäftsprozesse anpassbar ist
- unterstützendes System für
 - Wegeoptimierung
 - Suchunterstützung (Auffinden der Artikel)
- Reduzierung der Lagerstände
- Vereinfachung der Abläufe
 - flexibler Mitarbeiterinsatz
 - Unabhängigkeit von Spezialkompetenzen
- sicheres Produkthandling (weniger Schäden), verringern die Kosten
- Aufwand so gering wie möglich halten
- so wenig Ansprechpersonen / -partner wie möglich
- kompetenten Partner
- innovative Lösung
- lieferfähig während des Umbaus
- keine Störungen des laufenden Betriebes
- keine / geringe Anzahl von Schnittstellen
- keine Risiken
- technische richtige Auslegung des Systems z.B. richtige Regelauslegung auf die Gewichtsanforderung
- beständigen Partner

Geschäftsleitung / Betriebsleitung

- Kosten senken
- Lieferfähigkeit steigern / erhalten
- Kundenprozesse erfüllen (welche auch immer), Flexibilität
- Prozessverbesserung (Verminderung von Fehlern)
- kurze Durchlaufzeiten der Aufträge

Einkauf

- das richtige System zu Marktpreisen